



Рекомендательное письмо

Как собственник Группы компаний «Симметрика», я работал с Алексеем, когда он был у нас менеджером по развитию бизнеса. Помимо своих задач он часто выезжал вместе с нашими менеджерами на встречи с клиентами — реально включался в процесс, а после подробно разбирал, что сработало, а что нет.

Такой формат дал заметно больше эффекта, чем обычное обучение. Команда стала увереннее отрабатывать продажи, и через какое-то время у нас появились первые результаты в регионах, где раньше зайти к клиентам практически не получалось.

Сейчас Алексей предлагает такое сопровождение как отдельную услугу. Могу сказать прямо: если он будет работать с вашей командой так же, как работал у нас — результат по продажам будет замечен достаточно быстро. Рекомендую.

С уважением,

Директор



Кирилин. В С